



Grether's

neo-angin

SULGAN[®]N

ceylor

Vita Health Care

Diasporal[®] activ

OMEGA[®]life

TIGER BALM

PERNATON[®]

ricare[®]

Wir sind ein im Herzen von Basel ansässiges, traditionsreiches mittelgrosses Gesundheitsunternehmen in Familienbesitz und zählen zu den führenden Anbietern in Schweizer Apotheken und Drogerien. Unsere bekannten Marken in den Bereichen Pharma, OTC und Consumer Care sind bestens positioniert und geniessen ein sehr hohes Ansehen bei den Verbraucherinnen und Verbrauchern.

Bei uns übernimmst du eine zentrale Führungsrolle im internationalen Geschäft und prägst die Weiterentwicklung unserer starken Marken weltweit. Du führst und entwickelst ein engagiertes Team, baust nachhaltige Partnerschaften auf und treibst Wachstum mit unternehmerischem Weitblick voran. In einem familiären Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen gestaltest du aktiv die Zukunft unseres internationalen Erfolgs, als:

Head International Sales (m/w/d) 80 - 100%

Das sind deine Aufgaben	Das solltest du mitbringen
<ul style="list-style-type: none"> - Gesamtverantwortung für den Auf- und Ausbau unseres internationalen Geschäfts inkl. Umsatz-, Absatz- und Margenentwicklung - Führung, Coaching und Weiterentwicklung des internationalen Key Account- und Marketing-Teams - Strategische Planung und Weiterentwicklung unserer internationalen Märkte und Vertriebspartner - Aufbau und Pflege nachhaltiger Beziehungen zu Distributoren, e-Commerce Partnern und Key Accounts weltweit - Steuerung und Umsetzung von marktspezifischen Vertriebs- und Aktivierungsplänen - Verantwortung für die internationale P&L sowie Budgetplanung, -steuerung und -kontrolle - Analyse von Märkten, Wettbewerbern und Performance zur Ableitung von Wachstumsinitiativen - Weiterentwicklung des internationalen Produktportfolios in enger Zusammenarbeit mit Marketing und internen Stakeholdern 	<ul style="list-style-type: none"> - Betriebswirtschaftliche Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation im Bereich Sales/Marketing - Mehrjährige Erfahrung in einer internationalen Vertriebs- oder Marketingfunktion (z. B. KAM, Brand Management), idealerweise im Consumer Health / OTC Umfeld - Führungserfahrung sowie die Fähigkeit, Teams zu inspirieren und weiterzuentwickeln - Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Erfahrung in der Steuerung einer P&L - Fundierte Erfahrung im internationalen Geschäft sowie im Aufbau und in der Steuerung von Vertriebspartnern - Vertiefte Kenntnisse im e-Commerce und digitalen Vertriebskanälen - Starke analytische und konzeptionelle Fähigkeiten kombiniert mit hoher Umsetzungskompetenz - Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft

Bist du bereit, mit deinem Leadership Menschen zu begeistern, internationale Partnerschaften zu stärken und unser Wachstum aktiv mitzugestalten? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung:

<https://join.com/companies/doetschgrether/15935804-head-international-sales-m-w-d-80-100>

Bei Fragen steht dir Saskia Suter, Leiterin People & Culture, gerne zur Verfügung: +41 61 287 35 59 | saskia.suter@doetschgrether.ch